

# مروری کوتاہ بر صادرات خدمات

ناصر انزلی چی

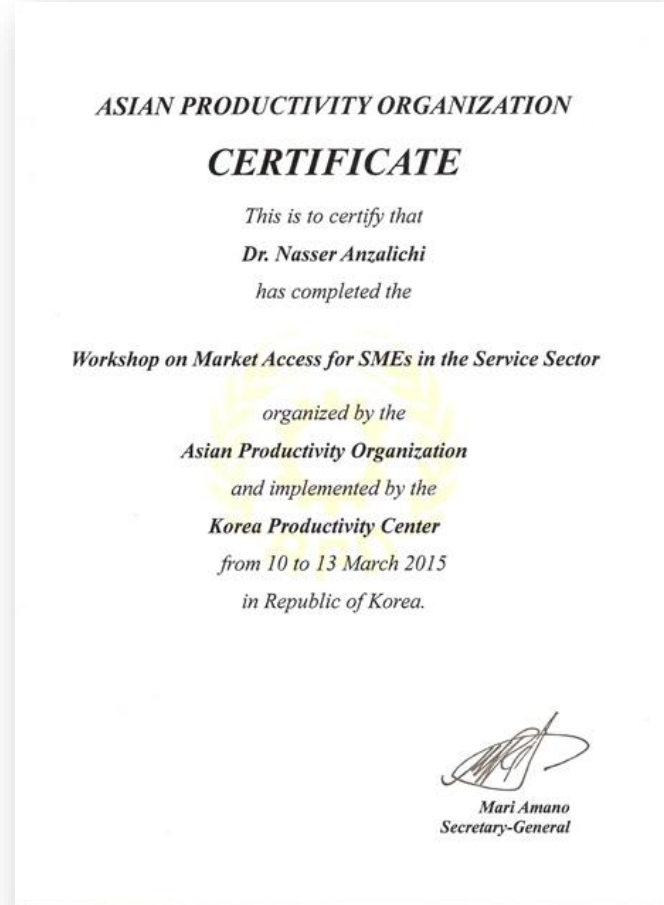
- تجارت خدمات در سطح بین المللی، بعد از معاهده GATS شدیداً توسعه یافت.
- بر اساس معاهده GATS ۱۲ سرفصل برای تجارت خدمات تعریف شد.



## صادرات خدمات

بر اساس اطلاعات مرکز تجارت بین الملل (ITC) بیش از ۷۳/۲ درصد از کل تجارت دنیا «صادرات خدمات» است. یعنی کمی بیش از یک چهارم کل تجارت دنیا «تجارت کالا» است.

- از اواخر قرن بیستم، بنگاه های متوسط نیز وارد بازار خدمات شدند.
- و از اوایل دهه دوم قرن بیست و یکم، بنگاه های کوچک هم وارد این فضا شدند.
- و طبق معمول ما در ایران؛ هنوز «اندر خم یک کوچه ایم».



## صادرات خدمات

تا اواخر قرن بیستم؛ صادرات خدمات عملاً در انحصار بنگاه های بزرگ قرار داشت.

# فضای حاکم بر تجارت خدمات فنی و مهندسی



# فضای تجارت خدمات

## سازمان های حاکم بر فضای تجارت خدمات

IGO

INO

NGO

بین الدولی

بین المللی

غیر دولتی

- تجارت خدمات در فضایی از قوانین، مقررات و عرف ها صورت می پذیرد.
- بخش اعظم این فضا، توسط سه دسته از سازمان ها تعریف می شود.
- باید بدانیم که قوانین، محدود به قلمرو سیاسی هر کشور بوده و اساساً اصطلاح قوانین بین الملل نوعی مغالطه است.
- آنچه در فضای تجارت بین الملل (علی الخصوص خدمات) روی می دهد؛ در قالب بسته ای از **پیشنهادهات و نشریات پیشنهادی** است که توسط این سازمان ها (علی الخصوص سازمان های غیر دولتی) پیشنهاد شده و با **قبول داوطلبانه** مخاطبین برای آنها **الزام** می یابد.



International Federation of Consulting Engineers  
The Global Voice of Consulting Engineers

- فدراسیون بین‌المللی مهندسان مشاور؛ یک سازمان غیر دولتی غیر انتفاعی بین‌المللی است که قراردادهای صنعت ساخت و ساز در سطح بین‌الملل تبیین می‌نماید.
- تاسیس ژوئیه ۱۹۲۳
- دفتر مرکزی در ژنو سوئیس
- عامل و نماینده در ایران: انجمن مهندسين مشاور
- مهم ترین نشریات این سازمان در بخش تجارت خدمات «کتاب های رنگی» هستند.

**FIDIC**

**Fédération Internationale  
Des Ingénieurs-Conseils**



**THE WORLD BANK**

IBRD • IDA | WORLD BANK GROUP

- بانک جهانی در ابتدا برای تامین مالی پروژه های سرمایه ای برای کشورهای کمتر توسعه یافته و در حال توسعه تاسیس شد.
- در حال حاضر خود بانک جهانی مشتمل بر ۵ سازمان اصلی است که مهم ترین هدف آنها (در راستای بحث جاری):
  - تامین منابع مالی برای پروژه های سرمایه ای در کشورهای با درآمد متوسط و پائین
  - تامین اطلاعات دقیق از وضعیت اقتصادی کشورها
- دو سازمان اصلی بانک جهانی در حال حاضر
  - **International Development Association**
  - **The International Bank for Reconstruction and Development (IBRD)**



**World Bank & MDB**



**European Bank**  
for Reconstruction and Development

**MDB**

تجارت موفق خدمات در فضای بین المللی، بدون استفاده از ظرفیت های MDB ها مقدور نیست.



- سازمان همکاری های اقتصادی و توسعه یک سازمان بین الدولی است

- نقش در صادرات و تجارت خدمات:

1. تعریف اقساط پرداخت در قراردادها

2. نهاد بالا دستی «اتحادیه برن» و به شکل اولی ECA ها

berneunion 



OECD

The Organization for Economic  
Co-operation and Development



- یک سازمان غیر دولتی غیر
- مقر: پاریس
- نشریات مهم در تجارت خدمات:

- Incoterms
- UCP600
- ISP
- .....



ICC

International Chamber of Commerce

# صادرات خدمات فنی و مهندسی

# صادرات خدمات فنی و مهندسی

نیاز یا الزام به صادرات خدمات فنی و مهندسی؟

- باید بپذیریم که با توجه به وضعیت درآمد و بودجه دولت؛ شرکت های پیمانکاری «لاجرم» از خروج از بازار ایران و حرکت به سمت بازارهای برون مرزی هستند.
- این اجبار برای شرکت های «قدیمی تر» و «بزرگتر» به مراتب مشهود تر است. چرا؟
- به منظور حمایت از صادرات خدمات فنی و مهندسی، بستر قانونی نسبتاً جامع و کارآمدی در داخل کشور وجود دارد.

# بستر قانونی صادرات خدمات

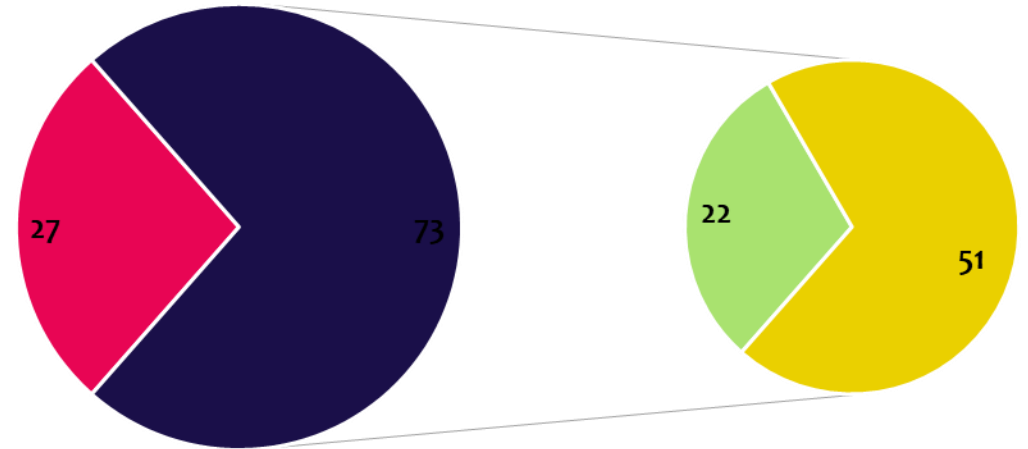
## تعریف صادرات خدمات

- صادرات خدمات فنی و مهندسی عبارت است از:
- صادرات فعالیت های مهندسی مشتمل بر طراحی، نظارت، تامین، تعمیر و نگهداری، اجرا، ساخت، بهره برداری، آموزش، خدمات مشاوره ای، نصب و راه اندازی در رشته های تاسیساتی و تجهیزاتی، انرژی، نفت، گاز و پتروشیمی، آب و برق، ساختمان، زیرساخت های فناوری اطلاعات و ارتباطات و نظایر آن به خارج از کشور به نحوی که صرفاً صادرات کالا محسوب نشود.



# وضعیت بازار خدمات در سطح جهان

سهم از بازار کالا و خدمات در ۲۰۲۱ میلادی



■ کلیه معاملات کالا ■ خدمات غیر از مناقصه ■ خدمات مناقصه

# چشم انداز آینده صادرات خدمات فنی و مهندسی

بررسی های کارشناسی، حاکی از احتمال بالای توسعه صادرات خدمات فنی و مهندسی طی ۵ سال آینده است

1. به احتمال بسیار بالا؛ با خاتمه پاندمی کووید ۱۹ و استهلاک بخش عمده زیر ساخت ها طی ۴ سال گذشته؛ حجم بالایی از سرمایه گذاری در زیرساخت های عمرانی در سطح منطقه و جهان آغاز شود.
2. با وقوع پاندمی کووید ۱۹؛ بسیاری از پروژه ها نا تمام ماند که به علت «فورس ماژور» بیش از مدت مقرر؛ قراردادها باطل شده اند.
3. بیش از ۳ سال است که MDB منابع مالی مناسبی در زیرساخت ها تزریق ننموده اند و از این روی بسیاری از «پروژه ها دچار کسری بودجه» نیازمند احیاء هستند.

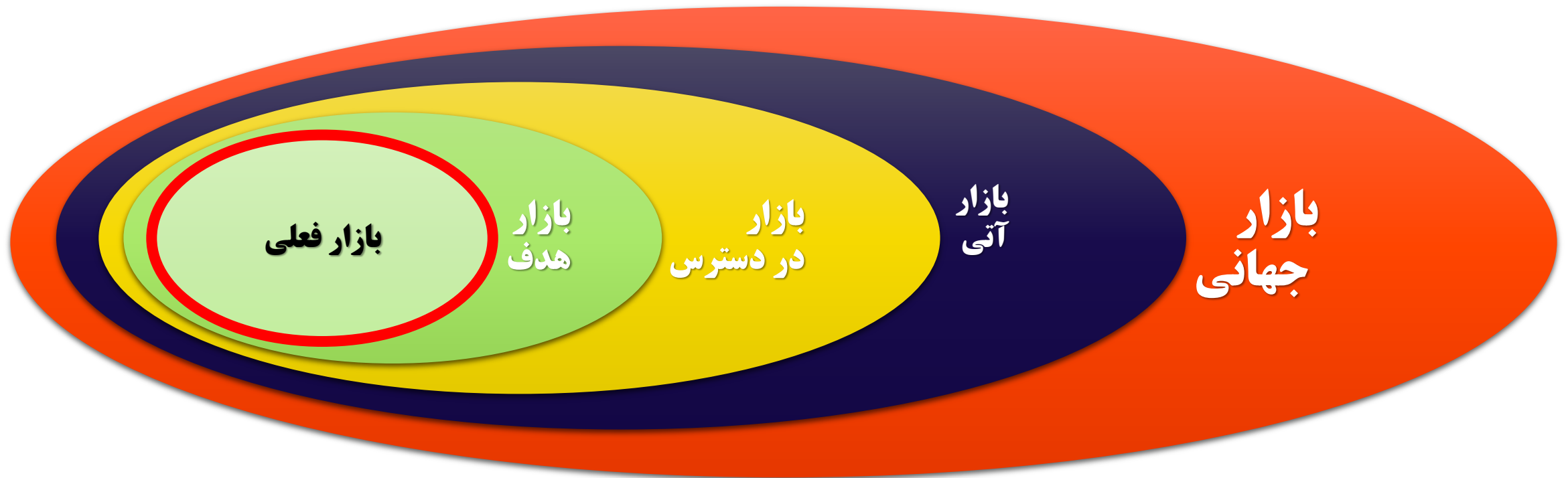
# نگاهی آماری به صادرات خدمات فنی و مهندسی ایران و جهان در سال ۱۴۰۰

تعداد قرارداد	ارزش کل میلیون دلار آمریکا	تعداد کشور	سال
۷۳	۴۱۱۸	۲۵	۱۳۹۰ بالاترین رکورد
۸	۴۹۱	۱۰	۱۳۹۹ پائین ترین رکورد
۳۴	۲۰۳۴	۱۸	۱۴۰۰ سال قبل
مرجع: سازمان توسعه تجارت ایران			

ارزش کل میلیون دلار آمریکا	کشور	ردیف
۵۹۱۱۲۱	آمریکا	۱
۵۰۰۶۸۰	چین	۲
۸۸۱۹۶	امارات	۲۱
۲۸۰۶۲	ترکیه	۳۴
۲۲۸۹	ایران	۶۵
مرجع: مرکز تجارت بین الملل ITC		

# افتراق بازارهای صادرات خدمات فنی و مهندسی

بازار یابی صادراتی سنتی



بازاریابی علمی - مدرن

# اهمیت مولفه های اقتصادی در صادرات خدمات



## مصرف کننده نهائی

اهمیت «درآمد سرانه»  
اهمیت «هرم جمعیت»



## بنگاه های تولیدی - محصولات واسط

اهمیت برنامه های صنعتی  
اهمیت تولید ناخالص داخلی  
اهمیت فضای کسب و کار



## خریداران عمومی - دولتی

اهمیت نظام بودجه نویسی و ردیف  
های بودجه سنواتی  
اهمیت نظام برنامه ریزی  
اهمیت عضویت در MDBها  
اهمیت عضویت در معاهدات

# مطالعات عمومی بازار برای صادرات خدمات فنی و مهندسی



## بودجه

وضعیت بودجه نویسی  
برنامه های توسعه چند ساله  
برنامه



## فضای کسب و کار

سهولت فضای کسب و کار  
شفافیت



## ریسک اعتباری

رتبه اعتباری کشور هدف نزد  
آژانس های اعتبار صادراتی  
معتبر

وضعیت اعتباری قراردادها و  
بانک ها



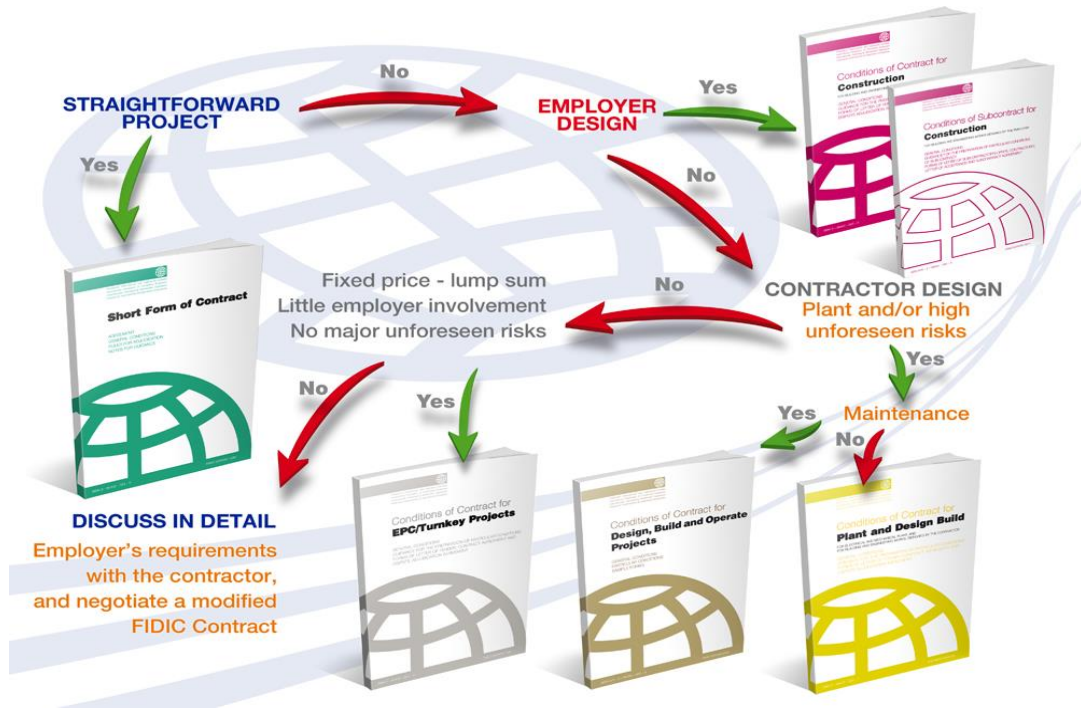
## عضویت در MDB ها و سایر اعتبارات بین المللی



## مولفه های عمومی با تمرکز بر صادرات خدمات

نرخ تسعیر ارز  
تولید ناخالص داخلی

# بودجه



- بسیاری از کشورها به جهت برخورداری از منابع مالی بین المللی؛ نظام بودجه خود را بر اساس پیشنهادات فدیدک تنظیم می کنند. هنگام مطالعه بازار باید به این مهم توجه نمود.

- علاوه بر این هنگام مطالعه بازار باید اطلاعات مربوط به موارد زیر مشخص شوند.

- بودجه های سنواتی
- رشد های بودجه ای در زمینه کاری خودمان
- میزان تحقق ردیف های بودجه
- کسری بودجه
- مراجع اصلی جذب این اطلاعات
- سایت اینترنتی وزارت برنامه و بودجه کشور هدف
- رایزنان بازرگانی و اقتصادی سفارت ج.ا.ا.

# منابع اطلاعاتی

اطلاعات قابل دسترسی	نام منبع
برنامه های توسعه ای سال های آتی (۳ ساله، ۵ ساله و ...)	سازمان برنامه ریزی، وزارت برنامه و بودجه کشور هدف
ردیف های بودجه سنواتی و برنامه های در دست اقدام جاری	وزارتخانه ها و سازمان های عمومی کشور هدف
پروژه های سرمایه گذاری شده توسط این منابع در بازارهای هدف	بانک های MDB و برنامه های آنها در کشورهای مختلف
پروژه های سرمایه گذاری شده توسط این منابع در بازارهای هدف	سازمان ملل متحد و ابواب جمعی آن (مانند UNDP, UNIDO, UNGM)
موقعیت های صادرات خدمات در کشور هدف	وزارت امور خارجه و رایزنان بازرگانی ایران در کشورهای هدف
شاخص های اصلی اقتصادی کشور هدف	بانک جهانی
شاخص های اصلی اقتصادی کشور هدف	World Fact book
ارزیابی فضای کسب و کار	Doing Business
ارزیابی ریسک اعتباری	ECA
میزان شفافیت بازار هدف	Transparency International

# منابع اطلاعاتي

مجموعة  
القوانين  
العراقية

## مجموعة قوانين الشركات

- 1- قانون الشركات رقم 21 لسنة 1997 وتعديلاته ومعدّل  
وفق أمر سلطة الائتلاف المؤقتة رقم 64/2004.
- 2- قانون الشركات العامة رقم 22 لسنة 1997 وتعديلاته.
- 3- بعض قرارات مجلس قيادة الثورة المنحل .
- 4- قانون توزيع الأرباح في الشركات رقم 101 لسنة 1964  
وتعديلاته .
- 5- قانون سوق بغداد للأوراق المالية رقم 24 لسنة 1991  
ونظامه الداخلي ونظام الخدمة للعاملين فيه رقم 10 لسنة 1992
- 6- القانون المؤقت لأسواق الأوراق المالية (أمر 74 في 19  
نيسان 2004) .
- 7- قانون وكالة التسجيل رقم 4 لسنة 1999 وتعديلاته .
- 8- قانون تنظيم الوكالة التجارية رقم 51 لسنة 2000 وتعديلاته .
- 9- نظام شركات الأستثمار المالي رقم 5 لسنة 1998 .
- 10- تعليمات تسجيل فروع ومكاتب التمثيل التجاري للشركات  
الأجنبية رقم 149 لسنة 2004 .
- 11- تعليمات وزارة التجارة رقم 196 لسنة 2004 تسجيل الشركات .
- 12- قانون الأستثمار رقم (13) لسنة 2006 .
- 13- أوامر سلطة الائتلاف المؤقتة المنحلة رقم (76 و75) وتعديلهما .

إعداد: صباح صادق حيدر الحائري

المكتبة القانونية  
بغداد - شارع الكندي  
هاتف : 4155482



Ministry of Agriculture

The Strategic  
Plan for  
Agriculture  
Sector For  
Kurdistan  
Regional  
Government

2009-2013

الصادر من سلطة الائتلاف المؤقتة والمنفذ بموجب هذه التعليمات الوزارية تعتبر  
لاغية وباطلة .

### القسم الثاني

#### الكيونوات التجارية الخاصة لهذه التعليمات

- ١- الكيونوات التجارية الأجنبية التي ترغب في تأسيس كيونوات لممارسة  
العمل في العراق تخضع للتسجيل لدى مسجل الشركات في وزارة التجارة وفقاً  
لهذه التعليمات الوزارية ما لم تستثن بموجب قوانين والنظمة عراقية يضمنها  
أوامر سلطة الائتلاف المؤقتة وعلى الشركات الأجنبية المتعاقدة للعمل في  
العراق أن تخضع للتسجيل بموجب هذه التعليمات الوزارية .
- ٢- مثل هذه الكيونوات الأجنبية يسمح لها بمزاولة الاعمال التجارية بموجب  
القوانين والنظمة العراقية يضمنها أوامر سلطة الائتلاف المؤقتة من دون ان  
يشترط وضع أي سندات مالية إضافية او كفالات او ضمانات مشابهة ما عدا  
حالة المستثمر الاجنبي الذي يبشر نشاطه في قطاع البيع بالمفرد .

### القسم الثالث

#### ظوابط التسجيل واجراءاته

- ١- لكيونوات التجارية الأجنبية التي ترغب بالتسجيل لممارسة عمل تجاري  
في العراق عليها اكمال وتقديم الوثائق لدى مسجل الشركات حسب الاستمارة  
المرفقة بهذه التعليمات الوزارية كملحق ( أ ) مع نسختين مملوءتين من  
الاستمارة وتقدم الى مسجل الشركات عند التقديم ( سيحتفظ مسجل الشركات  
بنسخة واحدة والاخرى تعاد الى المقدم مع قائمة تفصيل موقعة ) .
- ٢- أي طلب يجب ان يتضمن المعلومات التالية المتعلقة بالكيان التجاري  
الاجنبي الراغب في التسجيل لدى مسجل الشركات :

- أ - الاسم القانوني .
- ب - الاسم التجاري .
- ج - طبيعة النشاط التجاري .
- د - عنوان النشاط التجاري في العراق .
- هـ - رقم الهاتف فاكس ميل ، والبريد الالكتروني في العراق . في حالة  
توفرها .

- و - اسم وعنوان ورقم هاتف ( ١ - المدير الرسمي في العراق ٢ - وكيل  
الخدمات للاتصال القانونية في العراق ٣ - الموظف المخول بالتمثيل امام  
مسجل الشركات . . . . . ) وعلى الثلاثة الإقامة في العراق ( ) .
- ز - الجواب ب ( نعم او لا ) فيما لو كان نشاط الكيان المزمع تأسيسه له  
علاقة :

١٦٧

(١٠)

جمهورية العراق  
وزارة التجارة

تعليمات وزارية رقم ١٤٩ بتاريخ ٢٩ شباط ٢٠٠٤  
تسجيل فروع ومكاتب التمثيل التجاري للشركات الأجنبية

### القسم الاول

#### مقدمة

في تسجيل فروع ومكاتب التمثيل التجاري  
للشركات الأجنبية

- ١- لما كان امر سلطة الائتلاف المؤقتة المتعلق بالاستثمار الاجنبي رقم (٣٩)  
في ١٩ ايلول ٢٠٠٣ المعدل بقرار سلطة الائتلاف المؤقتة رقم (٤٦) في ٢٠  
كانون الاول ٢٠٠٣ قد سمح للمستثمرين الاجانب بمزاولة الاعمال التجارية في  
العراق وبضمنها انشاء فروع ومكاتب التمثيل التجاري .
- ٢ - استنادا للامر رقم (٣٩) يكون لفروع ومكاتب التمثيل التجاري الحق  
بالقيام بالاعمال التجارية باسم وحساب الكيان التجاري المؤسس بموجب قوانين  
البلد الاجنبي . لن يستبعد أي فرع او مكتب تمثيل تجاري من التسجيل لغرض  
ممارسة الاعمال التجارية في العراق ، سواء كانت الاعمال لها طبيعة الوكالة  
التجارية او التوزيع او شركة تجارية او شركة اخرى .
- ٣ - ان تعليمات وزارة التجارة الحالية هذه جاءت تنفيذاً للامر رقم (٣٩)  
خاصة فيما يتعلق بالقسم ٥ منها ذات الصلة بمكاتب التمثيل التجاري وفروع  
الكيونوات المنظمة بموجب قوانين الدولة الأجنبية .
- ٤- وبموجب الامر رقم ٣٩ الصادر من سلطة الائتلاف المؤقتة فإن النظام  
رقم ٥ لسنة ١٩٨٩ الخاص بفروع ومكاتب الشركات الاجنبية والمؤسسات  
الاقتصادية واي تعليمات صادرة بموجبه تتعارض مع هذه التعليمات تعتبر لاغية  
ان الفروع والمكاتب المسجلة بموجب النظام رقم ٥ تعتبر مسجلة بموجب هذه  
التعليمات وعليها تحديث معلوماتها المقدمة بالوقت المطلوب بموجب هذه  
التعليمات .
- ٥- وبموجب الامر رقم ٣٩ من سلطة الائتلاف المؤقتة فإن القانون رقم ٥١  
لسنة ٢٠٠٠ الخاص بالوكالات التجارية واي تعليمات صادرة بموجبه تعتبر  
لاغية ان الوكلاء التجاريين الذين يمثلون الأشخاص الطبيعية او المعنوية خارج  
العراق سيحترون منذ الان خاضعين لنفس التشريعات التي تنظم اعمال الوكلاء  
المشابهة للخدمات التي يؤدونها نيابة عن الأشخاص الطبيعية او المعنوية داخل  
العراق . وكذلك أي تعليمات او نظام او تشريع يتعارض مع الامر رقم ٣٩

١٦٦

# فضای کسب و کار

The screenshot shows a web browser window with the URL <https://archive.doingbusiness.org/en/doingbusiness>. The page header includes the logos for 'THE WORLD BANK' and 'DOING BUSINESS ARCHIVE', along with a language dropdown set to 'English' and social media icons for Facebook, Twitter, YouTube, and LinkedIn. A navigation menu contains links for HOME, DATA, SCORES, REPORTS, SUBNATIONAL, METHODOLOGY, RESEARCH, BUSINESS REFORMS, CONTRIBUTORS, ABOUT, and MEDIA. The main content area features a large blue banner with the text 'Doing Business 2004-2020' and a sub-headline: 'Doing Business measured business regulations for local firms in 190 economies.' Below the banner, there are two sections: 'Explore Data Details' and 'OTHER DATA' with a link to 'Historical data - with scores (Excel)'. The Windows taskbar at the bottom shows the search bar, taskbar icons, system tray with weather (51°F Clear), and date/time (10:37 PM 10/18/2022).

[archive.doingbusiness.org](https://archive.doingbusiness.org)

# شفافیت و فساد

Lorem ipsum dolor sit amet, consectetur adipiscing elit.

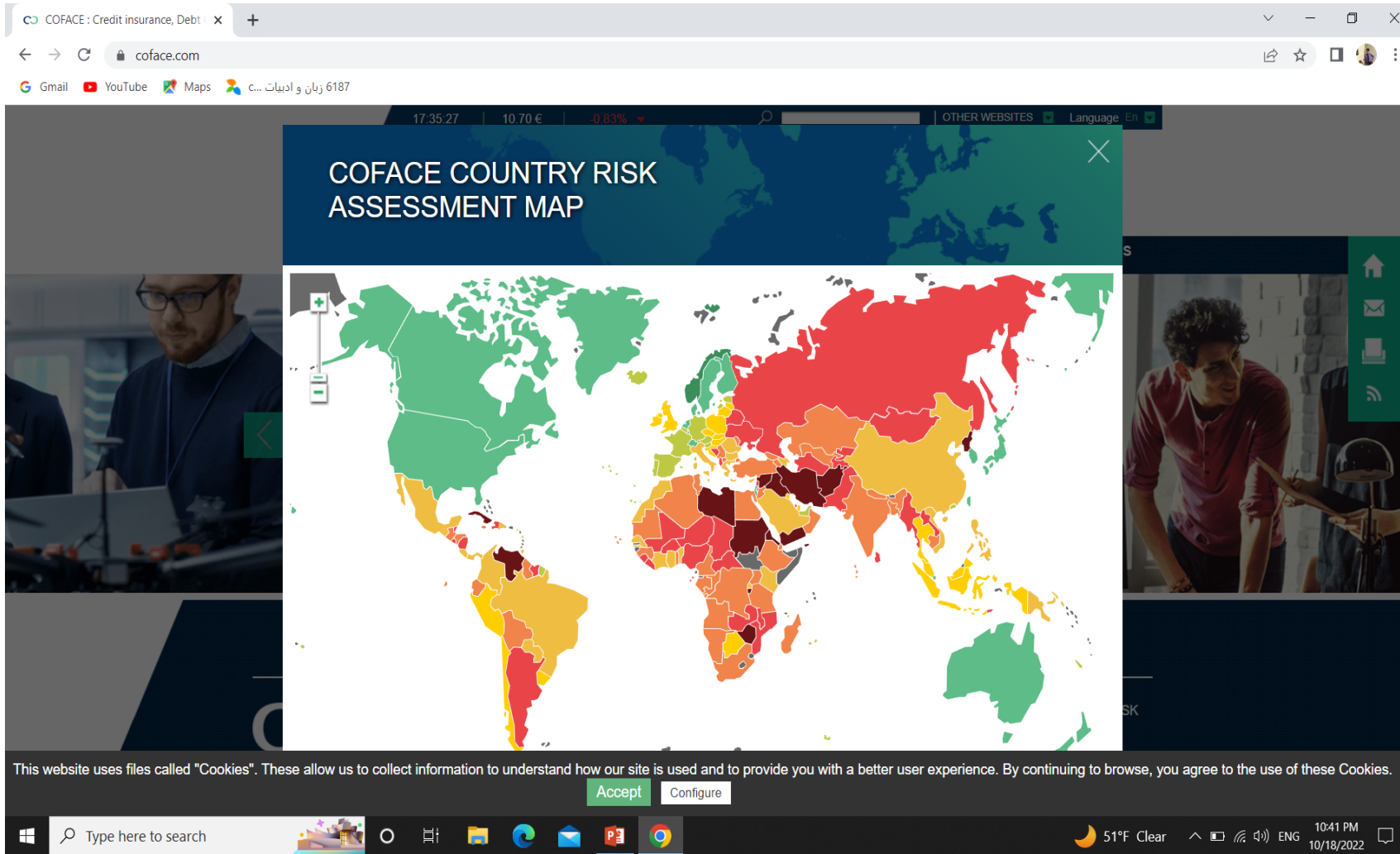
## Trey Research

- Nulla a erat eget nunc hendrerit ultrices eu nec nulla. Donec viverra leo aliquet, auctor quam id, convallis orci.
  - Sed in molestie est. Cras ornare turpis at ligula posuere, sit amet accumsan neque lobortis.
  - Maecenas mattis risus ligula, sed ullamcorper nunc efficitur sed.

## Competitive Service

- Praesent venenatis quam tortor, viverra nunc rutrum.
  - Maecenas malesuada ultricies sapien sit amet pharetra.
  - Nunc tempus, risus sodales hendrerit, arcu dolor commodo libero, a sollicitudin quam nulla quis lectus. In at porta mauris.

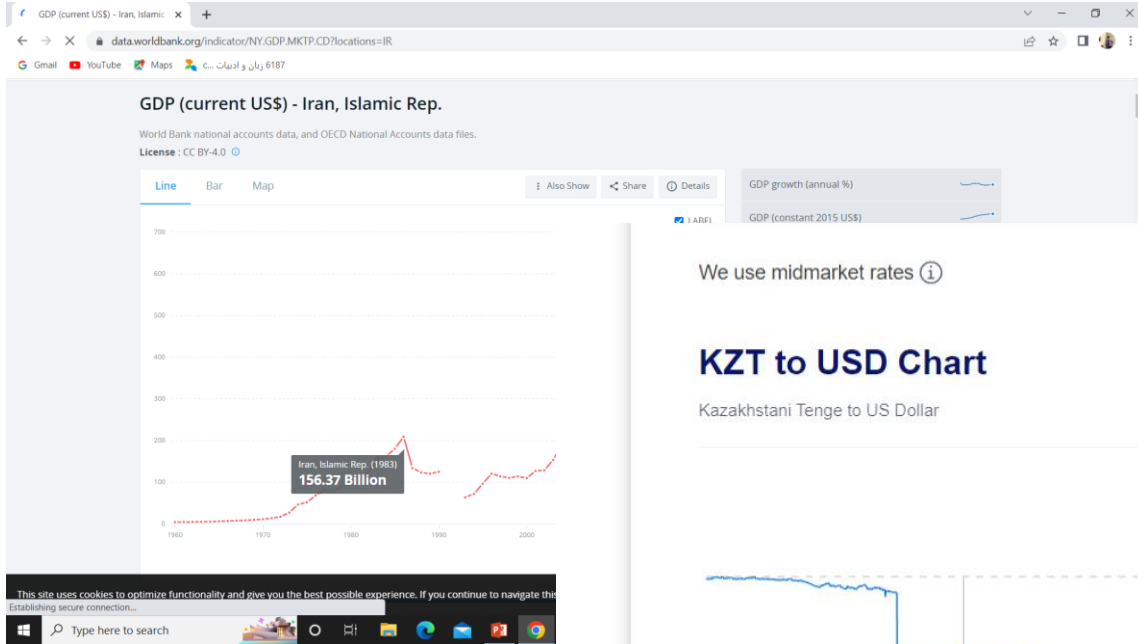
# ریسک اعتباری



- ریسک اعتباری
- آژانس های اعتبار صادراتی
  - کوفاس
  - ساچه
  - هرمس
  - نگزی
- اتحادیه برن
- کلوپ پراگ

[www.coface.com](http://www.coface.com)

# مطالعات عمومی بازار هدف



We use midmarket rates ⓘ

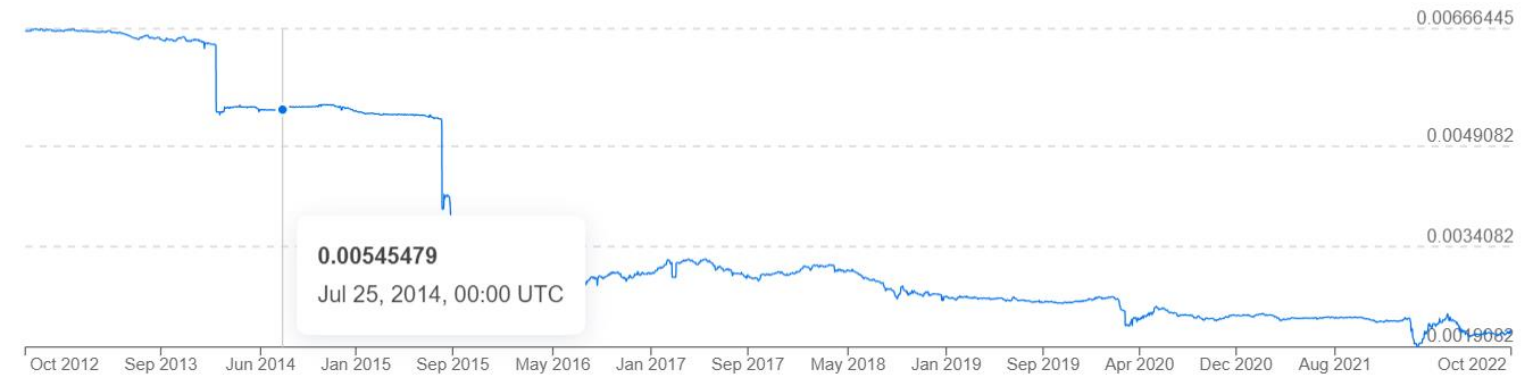
[View transfer quote](#)

## KZT to USD Chart

• 1 KZT = 0.00213624 USD Oct 28, 2022, 15:17 UTC

Kazakhstani Tenge to US Dollar

12H 1D 1W 1M 1Y 2Y 5Y 10Y



# فرآیند عمومی صادرات خدمات فنی و مهندسی

## بازاریابی

- مطالعه بازار و شناسایی بازار هدف
- حضور در رویدادهای تجاری بازار هدف
- شناسایی کانال های دارای قدرت و سلسله مراتب و قدرت آمریت آنها به یکدیگر

## توسعه

- شناسایی دقیق الزامات بازار هدف (قوانین رسمی و رویه های عرفی)
- ERA بر اساس الزامات بازار هدف
- توسعه و تکمیل زیرساخت های حقوقی، انسانی و کاغذی شرکت بر اساس بازار هدف
- شناسایی شرکای بالقوه داخلی برای تکمیل رزومه (ایجاد قالب مشارکتی مانند کنسرسیوم یا جوینت)

## ورود

- شناسایی فرصت صادراتی
- محاسبه هزینه
- اخذ مجوزهای لازم (ایران و بازار هدف) و سپس اقدام

# ورود به بازار برون مرزی خدمات فنی و مهندسی

## ورود به بازار برون مرزی خدمات فنی و مهندسی

ارتباط مستقیم

مناقصات بین الملل

هیات های رسمی

سرمایه گذاری اولیه

واسطه ها

مهم ترین شیوه

رایج ترین شیوه در همه جا

# قراردادهای خدمات فنی و مهندسی

## قراردادهای خدمات فنی و مهندسی

صادرات توام با سرمایه گذاری

مناقصات بین الملل

قرارداد مستقیم

FDI

B Group

ILT  
LOA

NOA

# بانک های اطلاعاتی صادرات خدمات فنی و مهندسی

## بانک های اطلاعاتی

اشتراک (آبنومان)

مجانی

سایرین

Middle east  
Tender

Tenders  
info

ITC

# انواع قراردادهای خدمات

1. **International Low Tender (I.L.T.)**
2. **Sole Source Contract (S.S.C.) or No Bid Contract**
3. **Engineering, Procurement, Constriction (EPC)**
4. **Engineering, Procurement, Constriction and Finance (EPCF)**
5. **Built, Operate & Transfer (B.O.T) and Built Lease & Transfer (B.L.T.) ...**
6. **Sub-Contract**

# موارد مهم در قراردادهای صادرات خدمات

متأسفانه فعالان ایرانی در قراردادهای خود بند های قرمز را فراموش می کنند و بعداً دچار مشکلات فراوان می شوند.

- طرفین
- تعاریف
- اسناد ضمیمه قرارداد
- موضوع قرارداد
- وظایف و تعهدات طرفین
- شرط اقساط پرداخت
- شرط و حدود محرمانگی قرارداد
- شرط پیمانکار دست دوم
- فسخ
- قوای قهریه
- قانون حاکم
- حل اختلاف
- نسخات قانونی



# پس از انعقاد قرارداد

رسمی کردن قرارداد در کشور هدف

طی تشریفات کنسولی قرارداد در کشور هدف و ایران

اخذ مجوز های لازم برای صادرات خدمات از ایران

# اجرای قرارداد

- در اجرای هر قرارداد خدمات بسیاری از تجارب و موقعیت های گوناگون روی می دهد.
- باید توجه داشت که «اگر تامین مالی قرارداد، از محلی غیر از بودجه سنواتی کشور هدف باشد» مانند تامین مالی توسط یک MDB»، «تامین مالی توسط یک سازمان بین المللی» و سایر موارد؛ معمولاً ناظر یک فرد حقوقی خوشنام و معتبر بین المللی خواهد بود.
- در چنین شرایطی
  - اجرای دقیق خدمات: افزایش اعتبار مجری و امتیاز مثبت در پروژه های بعدی
  - اجرای غیر مسئولانه خدمات: تخریب شخصیت مجری
- <https://www.worldbank.org/en/projects-operations/procurement/debarred-firms>

# مراجع اصلی صدور مجوز صادرات خدمات در ایران

کارگروه  
ماده ۱۹

• صادرات خدمات  
فنی و مهندسی

کارگروه  
ماده ۵

• صادرات سایر گروه  
های خدماتی

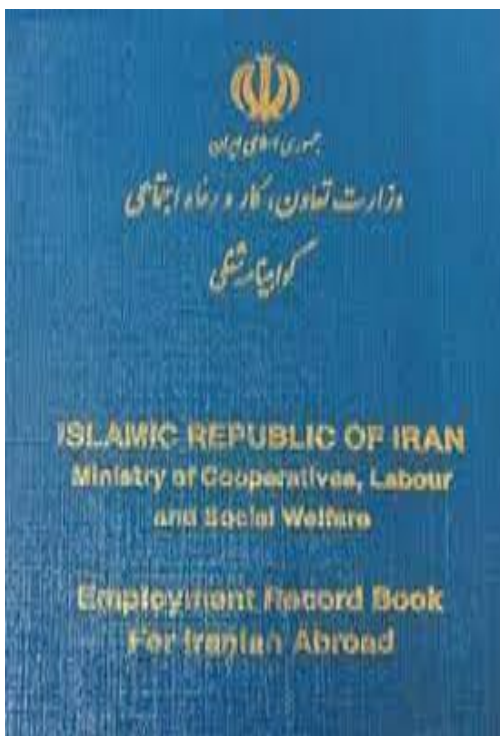
1. سازمان توسعه تجارت ایران و کارگروه ماده ۱۹ آئین نامه حمایت از صادرات خدمات

2. انجمن صادرکنندگان خدمات فنی و مهندسی ایران

3. وزارت تعاون، کار و رفاه اجتماعی

4. سازمان برنامه و بودجه

5. صندوق ضمانت صادرات ایران



## سازمان های داخلی

سازمان های داخلی متعددی به انحاء مختلف از صادرات خدمات حمایت می کنند.  
مهمترین آنها در اینجا معرفی می شوند.

# بستر قانونی حمایت از صادرات خدمات فنی و مهندسی



# بستر قانونی صادرات خدمات

## کارگروه ماده ۱۹

- ۱- بانک مرکزی جمهوری اسلامی ایران
- ۲- سازمان مدیریت و برنامه ریزی کشور
- ۳- وزارت امور خارجه
- ۴- دستگاه اجرائی تخصصی ذی ربط (حسب مورد، وزارت خانه های نیرو، نفت، راه و شهر سازی، ارتباطات و فناوری اطلاعات)
- ۵- انجمن صادر کنندگان خدمات فنی و مهندسی ایران
- ۶- سازمان توسعه تجارت ایران مسئول دبیرخانه ورپیس کارگروه



# بستر قانونی صادرات خدمات

## صلاحیت ها و وظایف کار گروه ماده ۱۹

۱- مجوز استفاده از تسهیلات آیین نامه حمایت از صادر کنندگان خدمات فنی و مهندسی برای موضوعات مطروحه و همچنین طرح هایی که به صورت ساخت، بهره برداری و واگذاری و سایر روش های مشابه در خارج از کشور اجرائی می شوند.

۲- مجوز صدور ضمانت های ارزی، گواهی خط اعتباری و سقف ضمانت نامه های مورد نیاز شرکت های صادر کننده خدمات فنی و مهندسی.

۳- مجوز خروج موقت ماشین آلات و تجهیزات.

۴- تأیید سهم استفاده از امکانات داخلی برای پروژه های صادراتی که توسط شبکه بانکی تامین مالی میشوند.

۵- رسیدگی و تأیید پرونده های جوایز بخش صادرات خدمات فنی و مهندسی و سایر مشوق های صادراتی و تعیین میزان آن.



# بستر قانونی صادرات خدمات

## صلاحیت‌ها و وظایف کارگروه ماده ۱۹

۶- بازدید و بررسی چگونگی و میزان پیشرفت پروژه‌های شرکت‌های ایرانی در خارج از کشور که از تسهیلات آیین نامه استفاده نموده اند.

۷- مطالعه، ارزیابی و بازاریابی، معرفی توانمندی‌های پیمانکاران و مشاوران ایرانی در قالب برگزاری جلسات مشترک با مسئولان نمایندگی جمهوری اسلامی ایران و مقامات ذی ربط کشورها و برنامه ریزی برای اعزام هیئت‌های تجاری تخصصی در زمینه خدمات فنی و مهندسی.

۸- ارائه پیشنهادهای و مشاوره‌های تخصصی در قالب طرحها و بسته‌های حمایتی و مشوق‌های صادراتی به منظور توسعه صادرات خدمات فنی و مهندسی.



# بستر قانونی صادرات خدمات

## تسهیلات قابل ارائه به صادرات خدمات

الف) ضمانت نامه شرکت در مناقصه با تأیید صلاحیت سازمان مدیریت و برنامه ریزی کشور یا حسب مورد کارگروه موضوع ماده (۱۹)

ب) انجام تعهدات، پیش پرداخت، استرداد کسور وجه الضمان و همچنین گواهی سقف ضمانت نامه ای و اعتباری مورد نیاز برای صادرکنندگان پس از تأیید کارگروه موضوع ماده (۱۹)

ج) پرداخت تسهیلات سرمایه در گردش و یا تجهیز کارگاه تا سقف ۲۰٪ توسط بانکها با مهلت بازپرداخت حداکثر سه سال



# بستر قانونی صادرات خدمات

## تسهیلات قابل ارائه به صادرات خدمات

بانک مرکزی جمهوری اسلامی ایران موظف است ترتیبی اتخاذ نماید که صدور ضمانت نامه ها توسط بانک ها در چار چوب مصوبه شورای پول و اعتبار در مقابل حداکثر دو درصد وجه نقد یا سایر وثایق مورد قبول سیستم بانکی و ۹۸٪ سفته نسبت به ارزش ضمانت نامه، انجام و نرخ کارمزد صدور ضمانت نامه حداکثر به نیم درصد معادل ریالی ارزش ضمانت نامه در سال محدود شود.

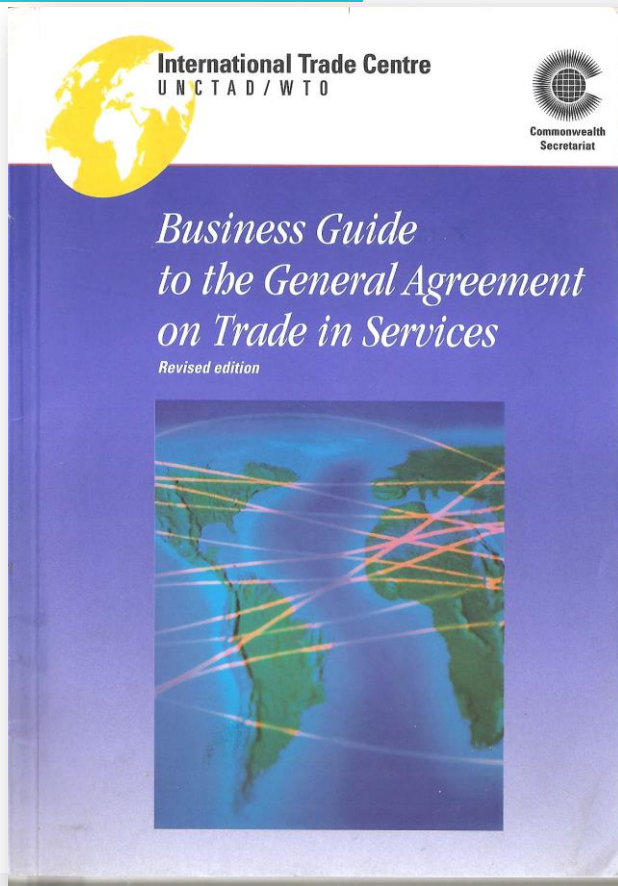


# چالش‌های رایج در صادرات خدمات فنی و مهندسی ایرانی

1. اعتماد صرف به قدرت کانال بازار، بدون تمهید پیش نیاز های توسعه ای
2. عدم شناسائی دقیق سلسله مراتب در کانال های بازار
3. ساختارهای کاغذی و توسعه ای ضعیف (کاتالوگ، رزومه، سوابق)
4. عدم اخذ تمام مصوبات لازم از داخل
5. انعقاد قرارداد با پول ملی کشور هدف



# منابعی برای مطالعات بیشتر





## باتشکر از حسن توجه حضار

ناصر انزلی چی



041 35 53 69 63



info@topemc.ir



TOP EMC

